



USE CASE

**E-COMMERCE**

**MARKETPLACE PLATFORMS**

POWERED BY WEBKUL SOFTWARE

Al Giorno d'oggi l'E-Commerce sta prendendo piede e rappresenta la fetta più grande nella maggior parte dei mercati. Possiamo facilmente notare che ogni giorno nascono nuovi siti E-Commerce e sta diventando sempre più difficile mettersi in risalto. Quindi, cosa puoi fare per migliorare la tua presenza online rispetto gli altri e-commerce? Ogni E-Commerce di questo mondo conta su pochi fattori fondamentali per essere più competitivo-

**01** Traffico del Sito

**02** Versatilità del Catalogo Prodotti

**03** Backlinks/URL's

**04** Vendite e Ricavi

**05** Impatto Social Media

Ora il punto è ***“Come migliorare tutti questi fattori per fare fuori il meglio da E-Commerce Store?”***

Si può migliorare tutti questi fattori simultaneamente facendo un semplice passo: convertire l'E-Commerce in una piattaforma multi venditore.

***Ti chiederà “Qualè la differenza tra una piattaforma multivenditore e un negozio E-Commerce?”*** Evidenziamo le differenze base tra uno e l'altra

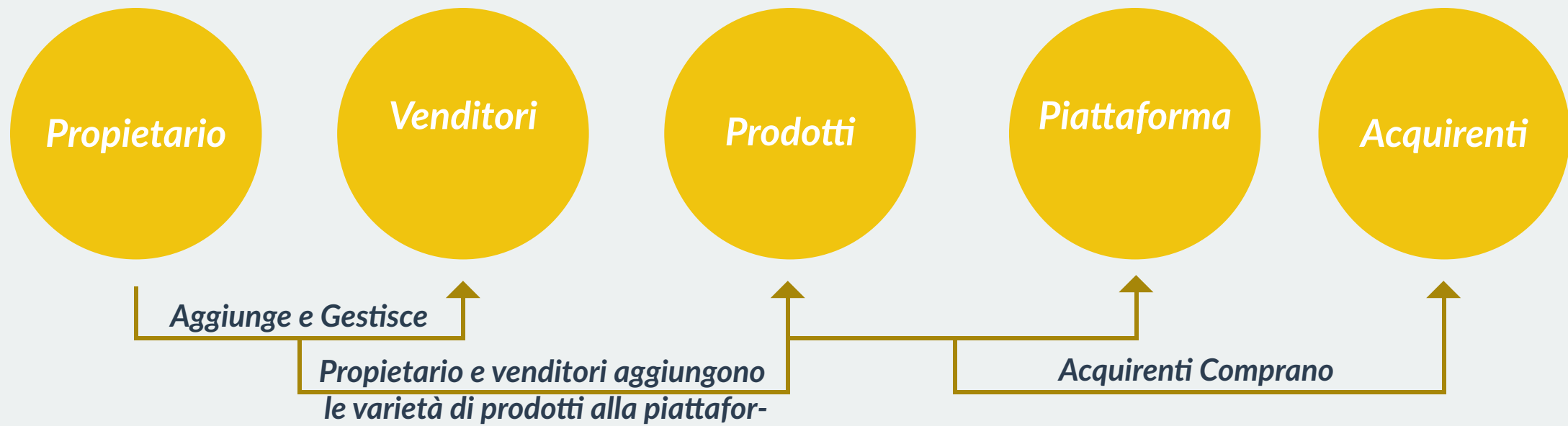
### **NEGOZIO E-COMMERCE**

- Solo il proprietario e i compratori sono coinvolti
- Solo il proprietario può vendere ai compratori
- Solo l'Admin può aggiungere e gestire prodotti
- L'Admin ricava dalla vendita diretta di prodotti

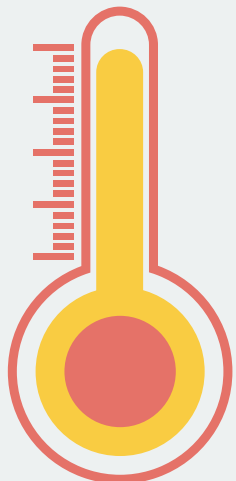
### **PIATTAFORMA MULTI VENDITORE**

- Il proprietario, i venditori e i compratori sono coinvolti
- Venditori e proprietario vendono prodotti agli acquirenti
- Venditori e Admin aggiungono e gestiscono i prodotti
- Admin ricava dalla vendita diretta ma anche dalla commissione sulle vendite dei venditori.

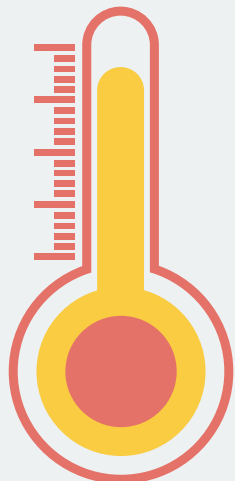
Diamo uno sguardo al processo completo che avviene in una piattaforma multivenditore -



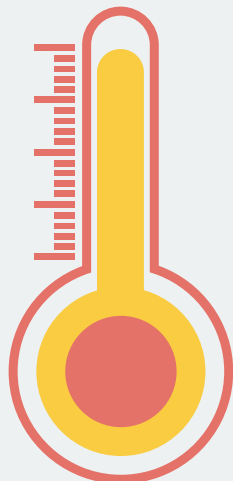
## VANTAGGI DI UNA PIATTAFORMA MULTI VENDITORE A CONFRONTO DI UN NEGOZIO E-COMMERCE



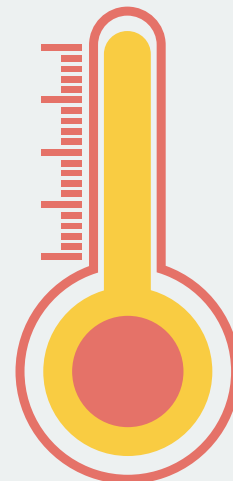
**Più Traffico**



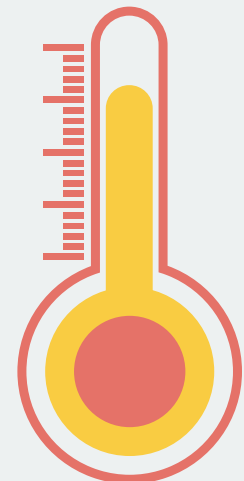
**Più URL's**



**Più Prodotti**



**Più Vendite**



**Più Ricavi**

Appare chiaro che tutte i brand leader nell'e-commerce utilizzano Piattaforme Multi Venditore invece che negozi ECommerce. Guardiamo le statistiche di alcuni dei brand migliori che si affidano ad una Piattaforma per vendere prodotti online-

### amazon.com

Approx **107,063,816** Visitatori Giornalieri

Approx **856,510,528** Pagine Visualizzate Giornalmente

### ebay.com

Approx **35,687,939** Visitatori Giornalieri

Approx **285,503,512** Pagine Visualizzate Giornalmente

### etsy.com

Approx **4,723,404** Visitatori Giornalieri

Approx **37,787,232** Pagine Visualizzate Giornalmente

Ora sorge la domanda più importante **“How to create Multi Vendor Marketplace?”**, così che più venditori possano vendere tramite il tuo negozio. Bene, Abbiamo due soluzioni per questo caso-

## SOLUTION 01

Creare una Piattaforma Multi Venditore da zero, il che massimizza la qualità del prodotto ma richiederà parecchio tempo e un grande investimento per metter in piedi la Piattaforma.

## SOLUTION 02

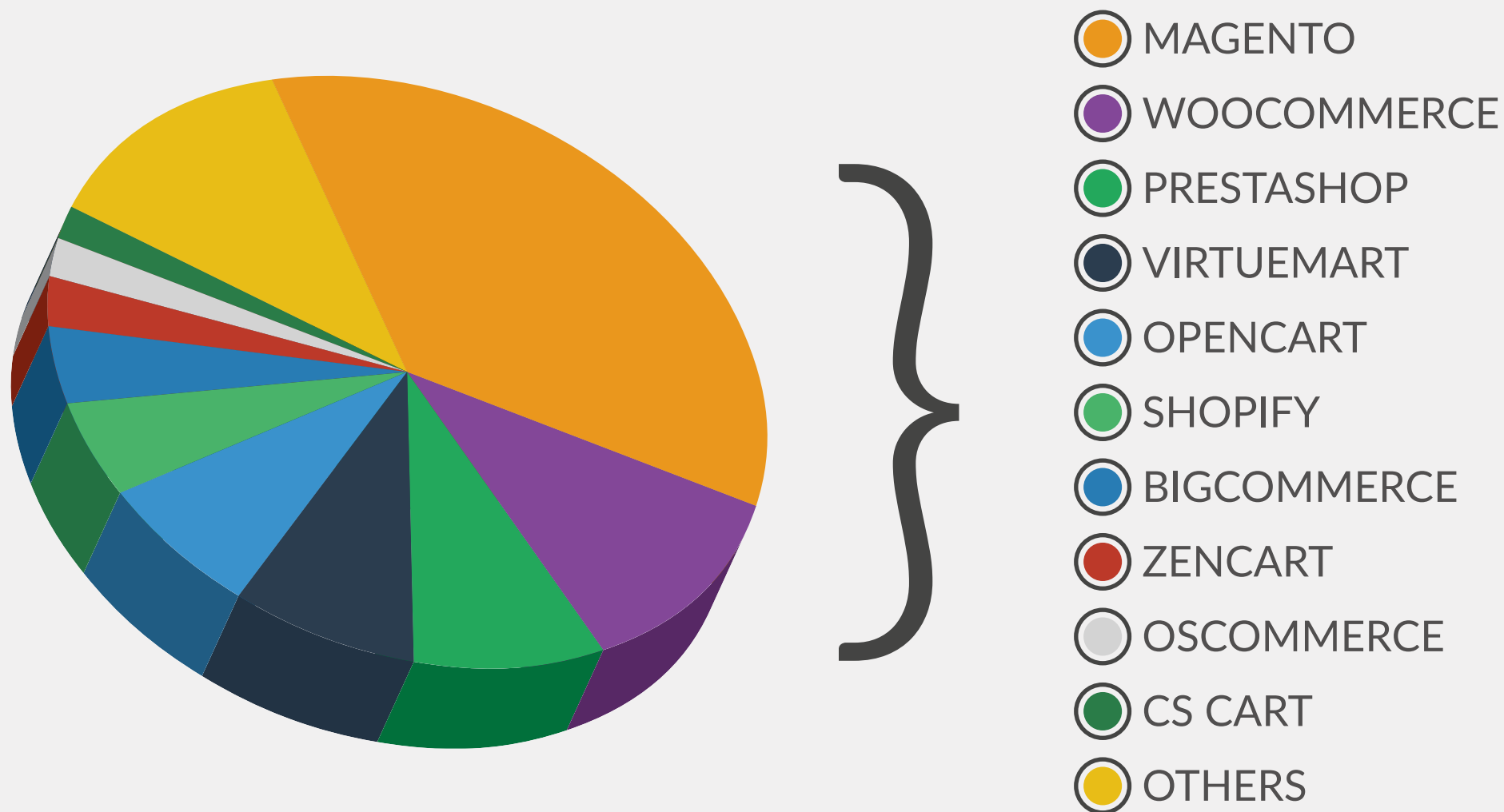
Usare le risorse esistenti per creare un negozio E-Commerce e successivamente convertirlo in una Piattaforma Multi Venditore. Cosa intendiamo con risorse esistenti? Con risorse esistenti intendiamo usare gli esistenti CMS Open Source per Ecommerce che possono essere normalmente usati per creare un negozio E-Commerce.

Abbiamo una gran varietà di Piattaforme Ecommerce che possono essere utilizzate per creare un nuovo negozio ECommerce per usi commerciali, senza limiti o restrizioni. Aparte questo, le Piattaforme Open Source garantiscono un'ottima interfaccia di amministrazione per aggiungere e gestire prodotti, ordini e clienti.

Alcuni dei più popolari ed utilizzati CMS Open Source per E-Commerce sono -



Il grafico a torta seguente riflette l'utilizzo totale di alcuni CMS in particolare. Possiamo notare che una grande parte è coperta da Magento e poi da WooCommerce seguito da Prestashop, Opencart and Virtuemart.



Tenendo a mente tutti i fattori di traffico e i bisogni dell'utente, abbiamo sviluppato moduli specifici che servono a convertire qualsiasi CMS Open Source nella Piattaforma Multi Venditore più completa.

# MULTI VENDOR MARKETPLACE PLUGIN



Una volta abilitato il Modulo per Piattaforme Multi Venditore abilita l'amministratore ad aggiungere più venditori così che possano vendere dallo stesso negozio e guadagnare, comunque l'amministratore o proprietario raccoglie i ricavi dalla commissione di vendita sul venditore..

*Entriamo nei dettagli del modulo super avanzato che converte il tuo normale ECommerce in una Piattaforma Multi Venditore super avanzata Vendor Marketplace Store.*



**APPROVAZIONE DEL VENDITORE O DEI PRODOTTI DALL'AMMINISTRAZIONE**

Quando un venditore si registra, una richiesta è generata e inviata all'amministratore. Gli utenti non possono vendere nessun prodotto finché la richiesta è approvata dall'amministratore. Una volta che l'amministratore approva la richiesta e l'utente diventa venditore, il venditore può iniziare a vendere prodotti nel negozio. Lo stesso accade ogni volta che un venditore aggiunge un prodotto da vendere in negozio. Così la richiesta di accettazione utente e/ o prodotto è sempre sotto controllo dall'amministratore prima dell'azione finale.



## SUPPORTA TUTTI I TIPI DI PRODOTTI

La Piattaforma Multi Venditore supporta ogni prodotto-

- Prodotti Virtuali
- Pacchetti Prodotti
- Prodotto di Gruppo
- Prodotti Configurabili
- Prodotti Scaricabili
- Prodotti Semplici



## RESPONSIVE LAYOUT PER OGNI SCHERMO E DEVICE

Il layout Responsive migliora sempre l'esperienza di navigazione offrendo un'interfaccia migliore. La Piattaforma Multi Venditore è totalmente Responsive e si adatta su ogni device. La funzionalità Responsive del modulo la rende infatti ancora più versatile e flessibile per ottenere il meglio dalla Piattaforma.



## GESTIONE DELLA COMMISSIONE DI VENDITA

La Piattaforma Multi Venditore può gestire comodamente la commissione sul venduto. Questo rende facile per l'amministratore vedere e tener sotto controllo sia la commissione che i ricavi senza alcuna fatica, garantendo la massima performance dalla Piattaforma.



## ADD-ONS WORKS LIKE BOOSTER FOR MARKETPLACE

Multi Vendor Marketplace comes with large range of add-ons which not only make it efficient but also makes it more flexible in terms of e-commerce features. Each and every marketplace add-on have its own capability and can used to improve the functionality of E-Commerce store.



MARKETPLACE DEALS AND AUCTION



MASS PRODUCT UPLOAD



RMA AND REFUND MANAGEMENT



MEMBERSHIP FOR SELLERS



PAYPAL ADAPTIVE PAYMENT



SELLER BUYER CHAT WITH CHAT HISTORY



SELLER SHIPPING MANAGEMENT

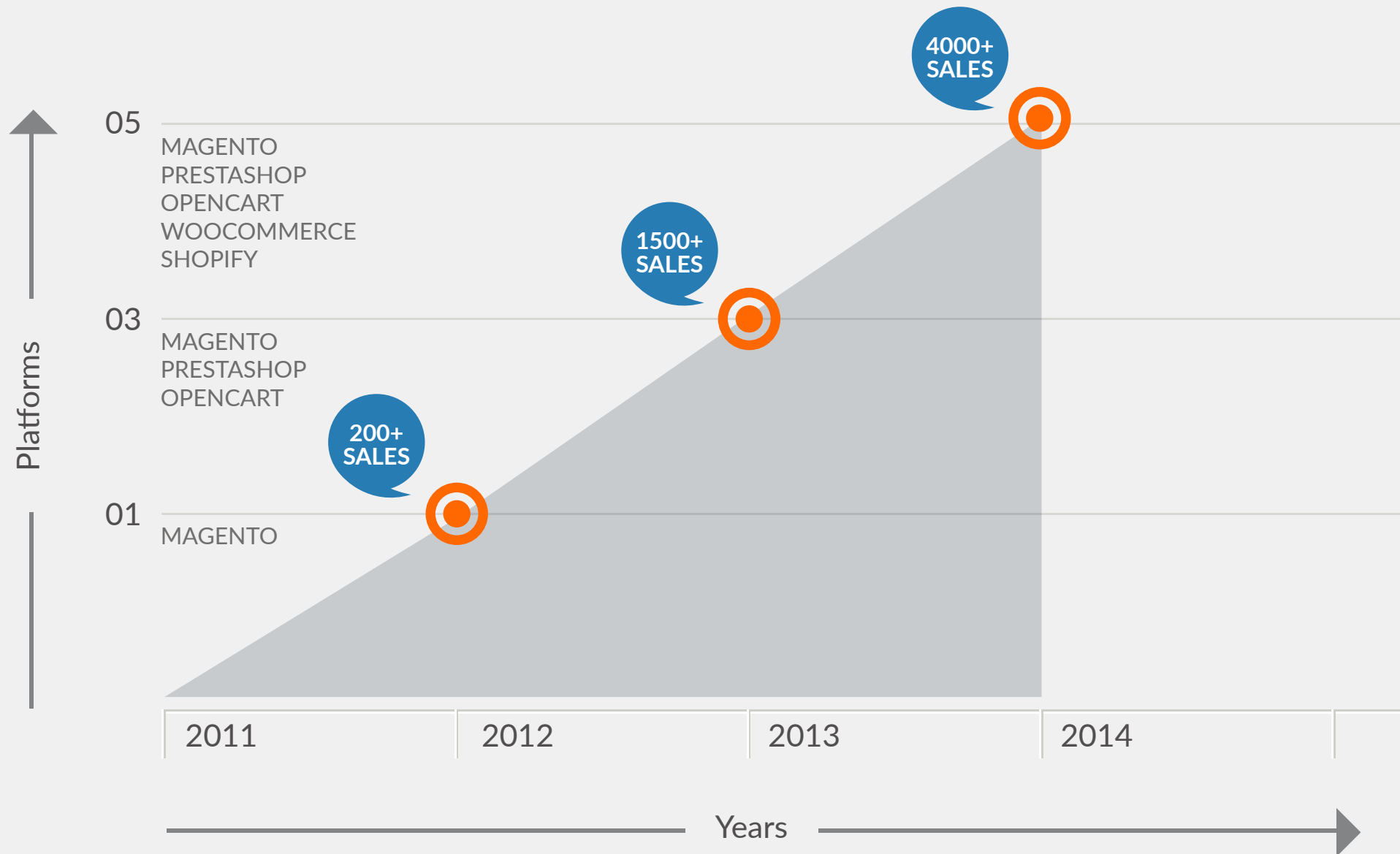


SELLER SPLIT PAYMENT



PRODUCT CUSTOM OPTIONS

Diamo un occhio alle statistiche del nostro modulo per Piattaforme Multi Venditore così che possiamo avere un'idea chiara di come il panorama si è evoluto per differenti CMS negli ultimi anni e di come è stato utilizzato per convertire i loro negozi E-Commerce in Piattaforme Multi Venditore complete.





ORA IL MODULO PER PIATTAFORME MULTI  
VENDITORE SUPPORTA TUTTI I MAGGIORI  
CMS OPEN SOURCE PER E-COMMERCE,  
COMPRESI MAGENTO, JOOMLA  
VIRTUEMART, PRESTASHOP, OPENCART,  
WOOCOMMERCE AND SHOPIFY.

QUINDI COSA ASPETTI?  
CONVERTI IL TUO NEGOZIO E-COMMERCE  
STORE IN UNA PIATTAFORMA E TIRA FUORI  
IL MEGLIO DAL TUO NEGOZIO E-COMMERCE

[ACQUISTA MODULO](#)



CASE STUDY  
**E-COMMERCE**  
**MARKETPLACE PLATFORMS**

POWERED BY WEBKUL SOFTWARE